



Das sind engagierte Alex & Kolleg\*innen – alles engagierte Verkäuferinnen (2.v.l. Alex)

---

### Online-Meeting Produkte sind „Unkopierbar“: Erste Trainingseinheit:

Verkauf mit Generationswissen – Mit Generationswissen Aktivitäten entwickeln

#### Inhalte:

#### **1. Schwerpunkt:** Generationswissen ist.....

- \* Was ist Generationswissen?
- \* Darstellung an **Produkt - Beispielen** handwerklicher Bäckereien: Inhalte und Erklärungen
- \* Warum schätzt der Kunde die Aussage der Verkäufer\*in:  
**„Hier steckt Generationswissen drin.“**

**\* Konkret: Welche Möglichkeiten haben Sie Generationswissen im Verkauf einzusetzen?**

#### **2. Schwerpunkt:** Generationswissen – ist immer die Chance, die **eigene Handschrift** zu zeigen.

**\* Konkret: Wie? Einsatz für den Verkauf und für das Verkaufsgespräch**

---



Agentur f. Handwerkmarketing  
[www.manufakturhelden.de](http://www.manufakturhelden.de)  
[www.kaesekuchen-area.de](http://www.kaesekuchen-area.de)

Dr. Karin Raschinsky  
Kilianstraße 8  
12459 Berlin  
Tel.: 030 / 530 14 518  
Fax: 03212 / 106 18 00



**Anmeldung: unkompliziert: per Mail**

[k.raschinsky@handwerkcoaching.de](mailto:k.raschinsky@handwerkcoaching.de) [alexundkollegen@handwerkcoaching.de](mailto:alexundkollegen@handwerkcoaching.de)

**Bitte für die Anmeldung Folgendes senden:**

1. Bäckerei....., Name....., Vorname.....:
2. Termine: .....9. / 16. / 23. April (Termin einsetzen)
3. Rückrufnummer angeben:.....
4. Bitte Mail-Adresse für die Meeting-Einladung angeben:  
Die Einladung wird 2 Tage vor Meeting-Beginn zugesandt.
5. **Kosten pauschal pro Teilnehmer: 80,00 € zzgl 19% Umsatzsteuer**
6. Bitte Rechnungsadresse angeben.
7. Für Rückfragen: bitte einfach anrufen: 0162 85 84 756
8. Mit der Teilnahme stimmen Sie den AGB's: Online Meeting zu.